

# VORTIKA Liquidation Manager

Applicativo per la gestione dei cataloghi e delle vendite degli stock



## Perché nasce Vortika Liquidation Manager?

*Essere più veloci dei concorrenti nel gestire le rimanenze è oggi un fattore di **competitività** importante: la prima azienda che conclude la liquidazione dei propri stock è anche la prima che può tornare ad aggredire il mercato con prodotti nuovi.*

*Tra i fattori principali che rallentano lo smaltimento degli stock vi sono la mancanza di un investimento commerciale, a causa dei prezzi di vendita bassi, e l'asimmetria informativa tra chi deve venderli e chi invece desidera acquistarli.*

*Lo sviluppo di una specifica applicazione e-business, che sfrutti le nuove tecnologie basate sul web per migliorare le interazioni, le relazioni e le comunicazioni con il proprio target clienti, può portare un significativo aiuto nel risolvere e velocizzare la vendita degli stock a costi ridottissimi.*

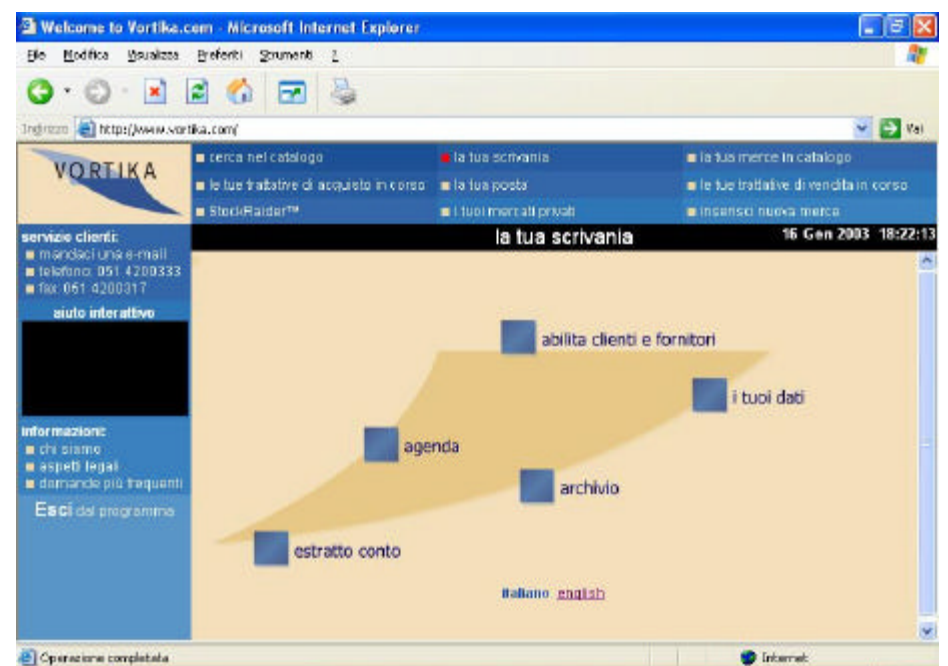
## Cosa è Vortika Liquidation Manager?

Vortika LM è un applicativo A.S.P., realizzato da Vortika S.r.l. e utilizzabile interamente via browser, che ha l'obiettivo di ridurre sensibilmente il tempo, gli investimenti e le risorse umane dedicate alle operazioni commerciali di liquidazione delle rimanenze. Vortika LM sfrutta il web per creare un modello di relazione B2B (aziende verso aziende) gestito da voi che permette, senza cambiare la struttura del processo di vendita, di decuplicare la velocità dello scambio di informazioni e di offerte. Vortika LM sta alle vendite tradizionali della vostra merce di stock come l'e-mail sta al fax: non incide sui processi ma li **semplifica**.

Vortika LM mette in diretto contatto, 24 ore al giorno, la vostra azienda con i vostri clienti di

fiducia, dandovi la possibilità di tenerli costantemente aggiornati sulle vostre offerte, di contattarli ed essere contattati, di aprire e concludere trattative commerciali e ridurre l'uso di fax e telefono sfruttando la velocità del web.

Vortika LM non richiede una risorsa umana fissa, ad esso dedicata; è stato studiato per avvertirvi via e-mail o sms all'avverarsi di un'interazione (apertura o risposta ad una trattativa, arrivo di una comunicazione, etc...) che richiede l'intervento umano.



## Vortika LM è un programma ASP, cosa vuol dire?

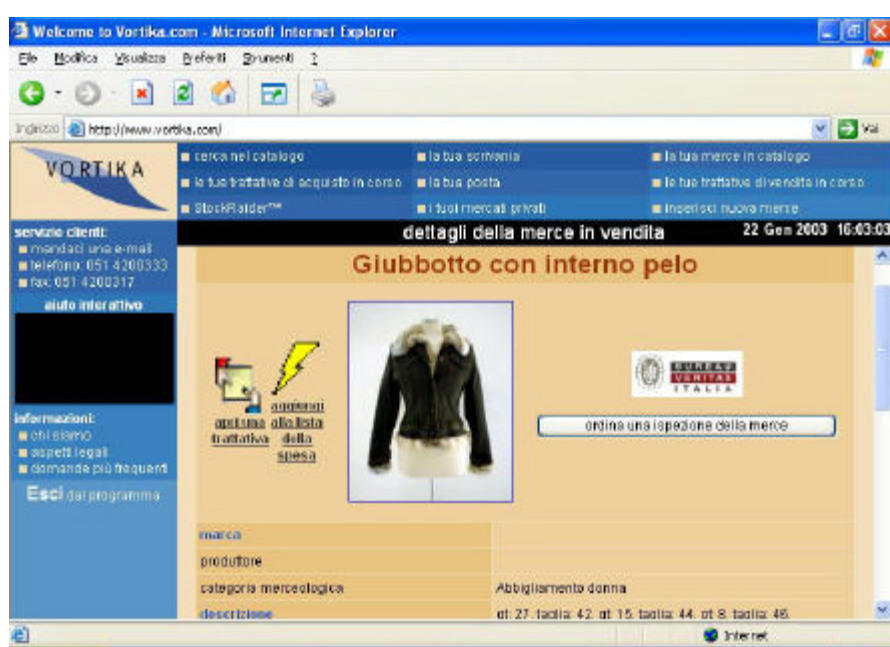
Vortika LM è un software aziendale che si utilizza on-line senza bisogno di doverlo installare sui propri computer. Questo nuovo metodo di fornire software alle aziende (ASP) assicura molti vantaggi:

- ✂ un costo totale associato di gran lunga inferiore rispetto alla soluzione tradizionale di licenza aziendale;

# VORTIKA Liquidation Manager

Applicativo per la gestione dei cataloghi e delle vendite degli stock

- ✍ nessun investimento hardware;
- ✍ nessun bisogno di competenze specialistiche da rinnovare in continuazione;
- ✍ assenza di nuovi moduli da installare e mantenere;
- ✍ accessibilità a distanza e da qualsiasi posto di lavoro che abbia una connessione web;
- ✍ aggiornamento del software continuo ed automatico, senza alcun costo;
- ✍ nessun conflitto con software già presente in azienda.



## Vortika LM ed il web

Il poter veicolare l'informazione commerciale nel minor tempo possibile a costi minimi è un requisito fondamentale nella vendita di prodotti a margine basso o nullo come le rimanenze.

Ecco perché Vortika LM utilizza il web: uno strumento strategico ed operativo che si presta perfettamente a risolvere questa esigenza.

Ma utilizzare il web per comunicare e fare affari con la propria clientela non significa rendere la propria merce visibile a tutti o in "vetrina" su Internet!

Vortika LM è un software che permette di proteggere l'immagine aziendale ed il marchio dei prodotti dandovi la possibilità di operare con totale riservatezza e completa sicurezza.

## Vortika LM: benefici e funzionalità principali

Ecco i principali benefici e le principali funzioni svolte dal programma:

1) **Maggiore rotazione dell'inventario:** Grazie all'interattività dello strumento, alla velocità e alla completezza con cui vengono fornite le informazioni (a costo nullo) è possibile accorciare di molto i tempi di liquidazione dell'inventario aziendale. Un accorciamento dei tempi di liquidazione si trasforma in un grande risparmio di costi: finanziari, logistici e legati all'obsolescenza dei prodotti.

2) **Gestione online dei clienti:** siete in grado di fornire in ogni momento un accesso al programma, direttamente on-line, alle aziende a valle (clienti) della vostra, per permettervi di "portare" on-line le transazioni commerciali che già svolgete con loro e di risparmiare così tempo e denaro. La gestione degli accessi è svolta direttamente online da voi e non richiede un nostro intervento.

3) **Controllo:** tramite una unica interfaccia potete controllare tutta l'attività commerciale di liquidazione ed i canali di vendita degli stock. Vortika LM può essere utilizzato anche per controllare l'attività di liquidazione dei licenziatari o per il *rebalancing* del magazzino all'interno delle proprie divisioni territoriali. Il controllo sulla vendita degli stock è fondamentale per non compromettere il valore del vostro marchio!

4) **Segmentazione della clientela:** potrete decidere di organizzare i vostri acquirenti in gruppi o segmenti per proporre differenti offerte commerciali o linee di prodotti, o semplicemente per limitare la visibilità che alcuni di essi hanno sui vostri stock.

5) **Pricing personalizzato:** grazie al sistema di gestione delle trattative commerciali di Vortika LM è possibile attuare per ogni singolo cliente una politica di pricing personalizzata. Questo vi permette di attuare promozioni mirate che non abbiano prezzi troppo alti per alcuni clienti e troppo bassi per altri. Vortika

# VORTIKA Liquidation Manager

Applicativo per la gestione dei cataloghi e delle vendite degli stock

LM è lo strumento giusto per fidelizzare le aziende che comprano stock da voi.

6) **Catalogo e avvisi automatici:** inserimento e presentazione dei dati relativi alla merce in modo tale da renderla sempre visibile ed acquistabile dai vostri clienti di fiducia, e solo da essi. Il vostro marchio non corre pericoli, decidete voi chi ha accesso ai vostri cataloghi. L'inserimento e l'aggiornamento dei dati possono essere manuali o automatizzati, secondo le vostre necessità o possibilità. Non solo il catalogo è sempre disponibile online, oltre a ciò la vostra clientela viene avvisata automaticamente via sms, e-mail o fax qualora ci siano novità. Aggiornamento costante! Con Vortika LM potete misurare l'attrattività dei vostri stock e fidelizzare i clienti che sono interessati a questo tipo di articoli.

7) **Vendite all'estero:** grazie all'interfaccia multilingue di Vortika LM (italiano ed inglese, in altre lingue a richiesta) è possibile gestire rapporti commerciali con operatori di tutti i paesi, fornendo agli stessi una interfaccia in lingua madre se necessario. Non solo, il sistema di gestione delle trattative include la possibilità di pattuire clausole "Incoterm" e clausole riguardanti l'organizzazione del trasporto e delle coperture organizzative.

8) **Aiuto interattivo:** per usare Vortika LM non servono manuali o formazione. Siete immediatamente operativi grazie al nostro aiuto interattivo: basterà passare col puntatore del mouse su un comando, un'icona od un link e in uno spazio dedicato comparirà una breve spiegazione dello stesso.

9) **Supporto da parte nostra a voi e alla vostra clientela:** supporto tramite e-mail, lista delle risposte alle domande più frequenti (FAQ), assistenza telefonica da lunedì a venerdì 9:00/13:00 - 14:30/18:30. Il costo di questo servizio è incluso nell'abbonamento.

## La sicurezza informatica di Vortika LM

### Sicurezza a strati

Vortika LM è un software concepito a "strati". Ad ogni strato è adibito un particolare compito e ogni strato ha proprie procedure di sicurezza nell'accettare e/o inviare dei dati.

Lo strato "database", che è lo strato più importante dal punto di vista della sicurezza, si occupa di immagazzinare i dati, lo strato "software" si occupa di elaborarli e lo strato "interfaccia" (quello che vede l'utente) si occupa solo di visualizzarli. Tutti gli strati sono protetti da password interne di autenticazione e non è possibile accedere direttamente ai due strati inferiori.

### Server "database" non online

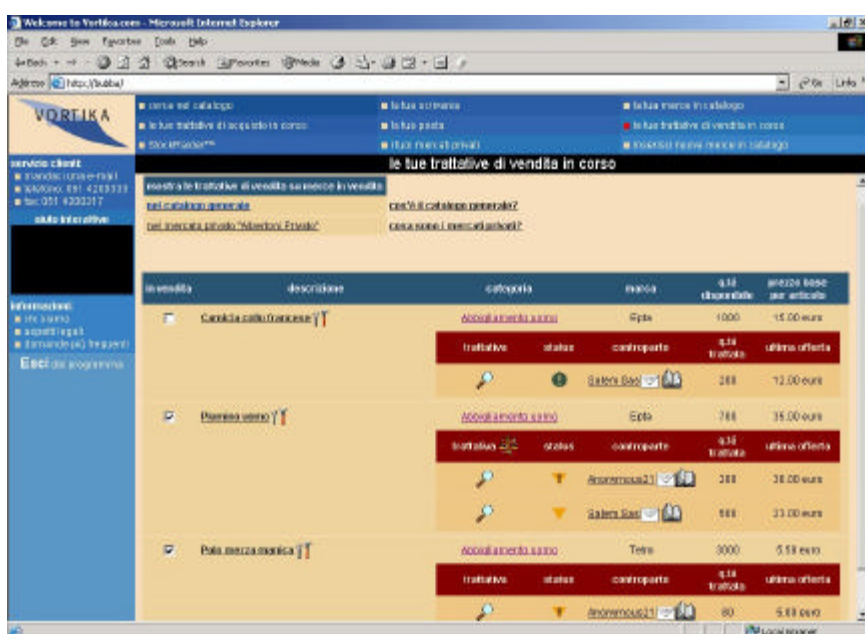
Il database (contenitore dei dati) non è accessibile dall'esterno perché non è in linea sulla rete Internet. Questo previene attacchi diretti di pirateria informatica.

### Firewall alla fonte

Il sito di Vortika è protetto da "firewall", un dispositivo di sicurezza che blocca qualunque flusso di dati che non sia inerente al servizio erogato attraverso Internet da Vortika.

### Dati sensibili trasmessi attraverso pagine sicure

Tutti i dati "sensibili" trasmessi dai nostri clienti al sito web passano attraverso una



# VORTIKA Liquidation Manager

Applicativo per la gestione dei cataloghi e delle vendite degli stock

connessione sicura, con crittografia a 128bit, che rappresenta lo standard di sicurezza attualmente in uso.

## Che requisiti deve avere un cliente Vortika LM?

Vortika Liquidation Manager non è un prodotto adatto a tutte le realtà aziendali; ne beneficiano maggiormente le realtà che:

- ✍ hanno un catalogo prodotti consistente caratterizzato da un significativo numero di referenze
- ✍ commercializzano prodotti afflitti da obsolescenza (tecnologica o di "moda")
- ✍ producono (o acquistano) sulla base di stime e lavorano per magazzino, non producono quindi interamente sulla base di ordini già ricevuti
- ✍ hanno un elevato numero di clienti business con un minimo di cultura informatica (connessione ad internet ed e-mail)
- ✍ affrontano costi significativi nel comunicare a tutta la clientela le promozioni o gli sconti disponibili.

**Vortika S.r.l.**  
Via Fanin, 48  
40127 – Bologna  
Tel. 051 4200333  
Fax 052 4200317  
[www.vortika.com](http://www.vortika.com)  
[info@vortika.com](mailto:info@vortika.com)